



# INGÉNIEUR CHARGÉ D'AFFAIRES

Vendre des équipements  
aéronautiques, des avions,  
des services d'ingénierie



## MISSION

- > Analyser, anticiper les besoins des compagnies aériennes, des forces armées, de la clientèle d'affaires,
- > Elaborer les propositions commerciales et négocier les offres,
- > Veiller à l'application du contrat et à la satisfaction du client.

## FORMATION

- > Le cursus à privilégier est celui permettant d'avoir une double compétence technique et commerciale,
- > Diplôme ingénieur ou Master en Aéronautique et Spatial, avec une spécialisation commerciale.

## COMPÉTENCES ET QUALITÉS REQUISES

- > Avoir des connaissances techniques sur le produit/les services,
- > Maîtriser les techniques de négociation commerciale,
- > Pratique courante de l'anglais,
- > Aisance relationnelle, diplomatie dans un environnement international.

## ÉVOLUTION

Rester dans son domaine professionnel initial et évoluer vers un rôle de management d'équipe ou intégrer une fonction d'expert,

Évoluer vers d'autres activités selon la mobilité interne.